



The Forever Business



FOREVER®



Vad drömmar du om?

**Har du någon gång funderat över vad du ska göra med resten av ditt liv?
Känt att du önskar dig en lugnare och mer harmonisk vardag med mindre
stress och oro för framtiden?**

Om du tillbringar 1/3 av din tid på jobbet vill det till att du trivs! Annars kan en förändring vara lösningen, något som inspirerar, som ger tydliga resultat, som du kan påverka och som ger dig mer frihet. Låt oss berätta om en affärsmodell som gör det möjligt för dig att själv ta kontroll över ditt liv.

EN VÄRLD FULL AV MÖJLIGHETER

En karriär inom Forever Living Products öppnar upp många olika sorters möjligheter. Forever satsar på att utveckla dig till en trygg och framgångsrik återförsäljare och ledare, med hjälp av motivationsprogram som är öppna för alla oavsett hur länge du har jobbat. Du bestämmer själv hur du ska utvecklas och vilka mål du tänker uppnå. Att vara återförsäljare hos oss är också en social tillvaro med spännande event, roliga utmaningar och chanser att resa över hela världen. Massor av energi, gemenskap och glädje helt enkelt.

INVESTERA I DIG SJÄLV

Vårt koncept gör det möjligt att starta en framgångsrik verksamhet, med mycket liten ekonomisk risk. Alla är välkomna och lika arbete belönas på samma sätt – oavsett vem som jobbar.

MED STÖD FRÅN FOREVER

Vår lösning är enkel – ju mer du anstränger dig, desto större blir din belöning. Du får stöd, marknadsföringsmaterial och utbildning från Forever, medan du blir en del i ett oberoende nätverk av återförsäljare. Upptäck vad Forever kan erbjuda dig och forma ditt liv som du vill ha det.

Vad är Network Marketing?

Network Marketing, som är en form av direktförsäljning, bygger på rekommendationer. En självklarhet i dagens samhälle där vi läser kunders eller besökares omdömen innan vi beställer något online. Och vad kan skapa större förtroende än att få tips av någon man känner?

Det finns uppskattningsvis cirka 1100 direktförsäljningsföretag globalt. 400 av dessa finns i Europa, varav 35 i Sverige. Antalet företag som jobbar med direktförsäljning har ökat. Globalt arbetar idag över 118 miljoner människor som oberoende återförsäljare, och de omsätter nästan 193 miljarder USD. Och branschen fortsätter öka – med 1,2% i världen.*

DEL I ETT NÄTVERK

Forever Living Products är ett väletablerat Network Marketing-företag som utformats för att göra det möjligt för alla människor att starta och utveckla sina egna verksamheter. I dessa verksamheter säljer man produkter av finaste kvalitet från ett företag med högsta kreditvärdighet (AAA), som funnits sedan 1978.

DIN EGEN VERKSAMHET

Med Network Marketing kan du njuta av friheten och flexibiliteten i att äga din egen verksamhet. Som entreprenör kan du välja var och när du vill arbeta. Istället för att arbeta hårt för att gynna någon annan, kommer allt ditt arbete att gagna dig själv.

MINIMALA OMKOSTNADER

En traditionell affärsverksamhet kostar vanligtvis stora summor att starta och allt som oftast behöver du ta lån. Att starta din egen Network Marketing-verksamhet innebär att du inte behöver låna några pengar och inte heller anställa någon personal. Du säljer företagets produkter och berättar om affärsmodellen för andra, men har låga omkostnader.

INGET LÖNETAK

Inom flertalet verksamheter begränsas lönerna av marknadsstandarden. Network Marketing däremot sätter inget tak på hur mycket du kan tjäna. Det ligger helt enkelt i tiden att kunna arbeta platsoberoende, utan höga omkostnader och med stora förtjänstmöjligheter – ett framtida entreprenörskap!

* Källa: WFDSA (World Federation of Direct Selling Associations) 2018



Varför Forever?

Forever är en perfekt partner när du startar din egen verksamhet. Företaget grundades redan 1978 i Arizona, USA, ägs privat och är idag ett globalt företag med miljardomsättning.

Med kontor i mer än 160 länder är Forever Living Products ett globalt företag med återförsäljare, som vi kallar Forever Business Owners (FBOs), över hela världen. Vi har en internationell infrastruktur som gör det möjligt för människor att bygga upp egna verksamheter i den skala de själva önskar. Forever belönar dig för dina insatser, oavsett var i världen du är verksam.

ETT FÖRETAG MED HÖG TROVÄRDIGHET

Forever är ett familjeägt företag som har vuxit stadigt sedan starten. I Norden heter vi Forever Living Products Scandinavia och är bland annat medlem i Direct Selling Sweden (DSS) – en organisation som representerar människor och företag som är verksamma inom direktförsäljning, där Network Marketing ingår.

UTBILDNING, TRÄNING OCH SUPPORT

Har du ingen erfarenhet av Network Marketing? Forever erbjuder utbildningar på flera nivåer. Till din hjälp har du även ett stort team handledare och på kontoret arbetar runt 50 personer för att stötta dig på olika sätt.

DU SKAPAR DIN INKOMST

Det finns tre sätt att bygga upp en inkomst inom Forever:

- När du säljer produkter – ju fler produkter du säljer desto mer tjänar du.
- När du utbildar återförsäljare – du får ersättning från företaget för att du jobbar med rekrytering och utbildning.
- När du skapar ledare – ju fler ledare du skapar, desto högre ledarskapsersättning får du.

Du kan alltså kontinuerligt skörda frukterna av ditt arbete och lägga grunden för en framtida inkomst.

PRODUKTER MED HÖG KVALITET

I en tid som fokuserar alltmer på hälsa, kvalitet och naturliga, äkta råvaror, ligger Forever's produkter helt rätt i tiden. Vi tillverkar och säljer produkter av mycket hög kvalitet inom kosttillskott, hudvård och träning/viktkontroll. De flesta är baserade på vår egenproducerade Aloe vera – det bästa naturen har att erbjuda i kombination med forskning och utveckling. Forever erbjuder också hår- och hudvård och dofter, liksom produkter för hem och hushåll. Vår unika Nöjdkundgaranti gör att konsumenten kan skicka tillbaka sin produkt inom 90 dagar och få pengarna tillbaka. Du som FBO får då en ersättningsprodukt från Forever som täcker dina kostnader – en stor trygghet för både dig och dina kunder.

Inspiration

Ann Kristin Hetland – Manager, Norge



”Nu är det MINA drömmar som styr”

Mitt stora mål är Chairman's Bonus. Det är en upplevelse som jag vill dela med mina söner och teamet för att visa vad som är möjligt att uppnå med det här jobbet. Och så vill jag hjälpa andra till en enklare vardag, både genom produkterna och affärsidén.

Jag var butikschef i klädbranschen i flera år. Det innefattade arbete både dagar, kvällar, helger och lov. Som ensamstående mamma till två små pojkar var det ett trixigt pussel att få ihop. Jag hade alltid dåligt samvete, antingen för jobbet eller för att jag inte kunde vara den mamma jag ville vara. Socialt umgänge var nästan inte att tänka på.

Drömmen var att få mer tid med barnen och en stabil ekonomisk grund där jag inte skulle behöva bekymra mig om pengar. Jag ville ha ett roligt jobb där jag kunde utvecklas på en arbetsplats som fokuserade på det som var bra.

POSITIV ARBETSMILJÖ

Familjen är det jag värderar absolut högst, och Forever ger mig tid och utrymme att fokusera på mina pojkar. Nu är det MINA drömmar som styr och jag bestämmer själv när jag vill jobba. Jag älskar att jag kan arbeta tillsammans med likasinnade, det skapar en så positiv arbetsmiljö och gör det roligt att jobba. Och variationen. Ingen dag är den andra lik. Det allra bästa är nog att jag faktiskt får bidra till andras utveckling och hjälpa dem uppnå sina mål.

HITTA DITT VARFÖR

Den viktigaste strategin för att lyckas med sitt Foreverarbete

är att hitta sitt Varför. Livet pågår varje dag, och det uppstår både händelser och tankar som kan så tvivel. Men om du är trygg med varför du gör detta så vet du också varför du måste stå stadigt när du upplever motgång. För min del fanns inget alternativ än att lyckas eftersom jag upplevde psykisk ohälsa på mitt gamla arbete.

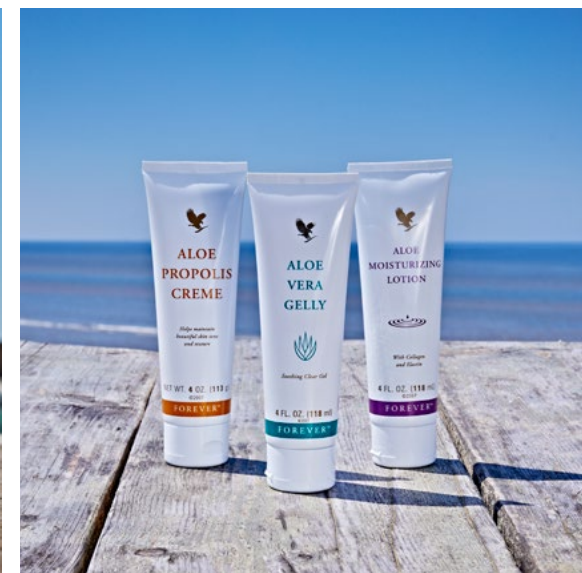
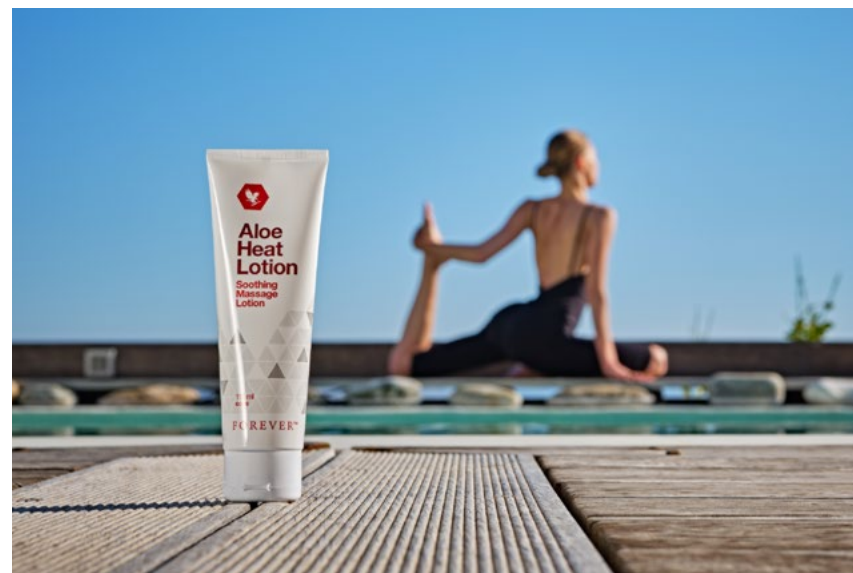
NOGGRANN PLANERING

Struktur är min stora utmaning. Därför måste jag ha en Att-göra-lista varje dag. När jag satt mitt mål så delar jag upp det i delmål och konkreta aktiviteter för att nå dit. Därefter delar jag upp aktiviteterna på olika dagar, och vips så har jag Att-göra-listor. Skulle jag inte nå mitt mål så kan jag titta tillbaka på min planering och se om det berodde på att jag inte gjort jobbet och följt min lista.

BÄSTA FOREVERMINNET

Forever har gett mig så många goda minnen. En sak som står ut lite extra är nog första gången jag fick vara med på Global Rally. Då insåg jag hur stort företaget är och hur otroligt många människor som blivit positivt berörda av Forever. Stämningen var magisk. Musik på scenen, över 14 000 människor som alla dansade och log. Det viftades med flaggor från alla möjliga länder, och hudfärg, religion eller varifrån man kom hade verkligen ingen betydelse. Det är Forever för mig.

Forever produkter



Välbefinnande och hälsa är rykande hett idag och en trend som inte ser ut att ge vika. Det gör framtiden särskilt ljus för alla som arbetar med Forever. Vi har en oslagbar affärsmodell och kvalitetsprodukter som är helt rätt i tiden.

Forever's produktsortiment är utvecklat efter insikten att alla vill må bra och se bra ut. Produkterna finns representerade inom sex kategorier: Kosttillskott & näring, Träning & viktkontroll, Hudvård, Hårvård, Eteriska oljor samt Hem & hushåll. Mest känd är Forever Aloe Vera Gel, basprodukten i verksamheten. Här nedan följer ytterligare några exempel ur sortimentet.

KOSTTILLSKOTT

Förutom vår kända Aloe vera-dryck, säljer vi moderna kosttillskott för olika behov med vitaminer och mineraler som till exempel kan bidra till att stärka immunförsvarets funktion.

TRÄNING

Du kanske har hört talas om energiboosten ARG1+ och kickstartprogrammet C9? Forever's träningspaket och shakes hjälper många skapa en förändring i sin livsstil.

HUDVÅRD

Aloe Propolis Creme, Aloe Heat Lotion, Aloe Vera Gelly, Aloe Lips ... låter namnen bekanta? Forever's hudvårdsprodukter är populära och kända för sin höga kvalitet.

Så här fungerar Forever affärsmodell

Konceptet är enkelt: Dela med dig av affärsmöjligheten och sälj produkterna till andra, så bygger du upp din verksamhet och lägger grunden för din framtida inkomst.

Forever förser dig med populära produkter av högsta kvalitet inom marknadssegment med stor tillväxtpotential. Du får även den kunskap och det stöd som du behöver för att starta och driva din egen verksamhet. Från Forever får du provision, stöttning och hjälp att klättra uppåt på karriärsstegen. Forever har en affärsmodell som gör att din oberoende verksamhet har potential att växa till ett mycket framgångsrikt företag.

KARRIÄRSSTEGEN

En FBO som utvecklar sin verksamhet, bygger upp sitt team och ökar sin försäljning, förflyttar sig samtidigt uppåt på karriärsstegen och ökar därmed sin inkomst och får fler fördelar. Utvecklingen i karriärstegen baseras på CC. CC, Case Credit är en internationell enhet som används för att fastställa rabatter och provision utan att vara beroende av valutakurser. Till skillnad från många andra alternativ inom Network Marketing behöver du inte vara rädd för att förlora de fördelar du uppnått genom att nå en viss nivå. Forever's karriärsteg är uppbyggd på så sätt att du bara kan klättra uppåt.

ETT NYTT KAPITEL

När du startar en egen affärsverksamhet ger du dig själv goda förutsättningar att förverkliga dina drömmar och forma

ditt arbete och din vardag efter dina egna målsättningar. Network Marketing är en affärsmodell där din bakgrund, till exempel utbildning eller tidigare erfarenheter, inte är avgörande för vilken framgång du når. Istället är drivkraften, dina personliga ambitioner och din egen arbetsinsats de avgörande framgångsfaktorerna.

Karriärsstegen

	PREFERRED CUSTOMER	ASSISTANT SUPERVISOR	SUPERVISOR	ASSISTANT MANAGER	MANAGER
		2 CC 	25 CC 	75 CC 	120 CC eller 150 CC 
5%	30%	30%	30%	30%	
1 Non Manager krav	5% (om 4CC aktiv)	8%	13%	18%	
	25%	25%	25%	25%	
	5% (om 4CC aktiv)	8%	13%	18%	
		3%	5-8%	5-13%	
	Ledarskapsprovision ¹				

Inköpsrabatt (på rekommenderat slutkundspris)

Inspiration

Louise Plauborg Philipp – Senior Manager, Danmark



”När jag är begeistrad har jag svårt att hålla tyst”

Sammanhållningen, den personliga utvecklingen, friheten, möjligheterna – det är så många saker som jag värdesätter i det här jobbet. Jag älskar att det är människor som arbetar med människor. Och det är min egen insats som räknas i slutändan.

Hemma på gården är det alltid full aktivitet. Vi har många djur, och jag och Jan har tre gemensamma barn. Han har dessutom en dotter sedan tidigare. Eftersom Jan är bonde jobbar han långa dagar. Själv är jag sjuksköterska och har alltid jobbat deltid för att få familjepusslet att gå ihop.

Jag har alltid tyckt om mitt arbete på akutavdelningen, men under årens lopp har det blivit omstruktureringar och nedskärningar, och till slut kom jag på mig själv med att nästan dagligen be patienter och anhöriga om ursäkt för hur vårt vårdssystem ser ut.

OSÄKER START

Det var faktiskt lite av en slump att Forever kom in i mitt liv. Jag var värdinna för en produktpresentation och överraskades av hur härliga produkterna var. Jag fick mitt id-nummer och visste egentligen inte vad jag ville med det.

Men jag kunde inte låta bli att berätta om produkterna jag kommit att älska så mycket, och om den fantastiska möjligheten att få vara en del av Forever. Att få uppleva energin, glädjen och möjligheterna till personlig utveckling. Och alla spännande människor jag mötte längs vägen. När jag är begeistrad över något har jag ganska svårt att hålla tyst ...

ENORM POTENTIAL

Att arbeta med Forever innefattar så många positiva saker. Jag har möjligheten att bygga en stark business. Det ger inte bara ekonomisk frihet, utan även personlig. Jag har alltid arbetat helger och lov, det behöver jag inte längre. Nu behöver jag inte längre gå miste om allt som händer då barnen är lediga.

Och det bästa av allt är den enorma potentialen. Med min bakgrund och utbildning kan jag se att vi kan hjälpa många människor och göra stor skillnad.

UPLINES STÖTTAR

De viktigaste egenskaperna för att lyckas är att fokusera och ha en hög arbetsmoral. Och så får man inte glömma att ha roligt. Glädje är viktigt. Jag använder ofta humor som ingång när jag träffar en ny kund eller potentiell teammedlem. Man måste våga sig på ett och annat felsteg och ändå behålla sin entusiasm. Nej-sågarna säger faktiskt inte nej till dig, utan till möjligheten.

Men visst kan det vara lättare sagt än gjort att hålla modet uppe ibland. När medlemmar i teamet slutar av olika orsaker till exempel. Då frågar jag alltid mig själv, ”har jag gjort ett tillräckligt gott jobb?”. Då är det viktigt att få stöd från någon som varit med i gamet längre än mig och få höra hur de tacklar utmaningarna. Det finns alltid kvalificerad hjälp att få, bara man frågar.

Här börjar det

För alla som startar sin egen Foreververksamhet är första steget att prova produkterna. Som FBO köper du produkter från företaget till rabatterat pris.

När du har provat produkterna själv kan du börja sälja dem. Det är enkelt: Ditt utpris minus ditt inköpspris blir din förtjänst. Ju högre nivå du når på karriärsstegen, desto högre blir din rabattsats. En Preferred Customer räknas inte som FBO och får inte sälja produkter eller arbeta med Forever. Som Preferred Customer får du enbart handla produkter för personligt bruk. De flesta når dock upp första nivån i Marknadsplanen, Assistant Supervisor, och blir FBOs direkt vid sin första order genom att köpa produkter till ett värde av minst 2 CC. Som Assistant Supervisor har du 30% rabatt på produkterna. Om du är 4CC-aktiv, det vill säga omsätter för 4 CC under en månad, så får du dessutom 5% i bonus på dina personliga köp.

KONTINUITET

Nästa nivå på karriärsstegen, Supervisor, når du genom att under en eller två på varandra följande kalendermånader beställa produkter till ett värde av 25 CC. Du kan göra det med egna beställningar, men det vanligaste är att nå nivån genom egen försäljning tillsammans med beställningar från ditt team. Som Supervisor får du 38 % inköpsrabatt.

BYGGA ETT TEAM

Många som arbetar med Forever börjar förr eller senare introducera andra till Forever. Det betyder att du hjälper företaget att expandera, och för det får du ersättning. Ersättning och rabatt bildar tillsammans det som vi kallar intäkt. Som Supervisor motsvarar din provision 3 %–8 % av teammedlemmarnas omsättning. Snart ser du hur din månatliga provision växer.

NÄSTA STEG

Som Supervisor är du dessutom redan på väg mot nästa nivå på karriärsstegen: Assistant Manager. Den nivån når du när du och ditt team tillsammans beställer för 75 CC under två på varandra följande kalendermånader.

TID OCH ENGAGEMANG

Som Assistant Manager är du på väg att bli en effektiv och bra ledare. Din inköpsrabatt ökar till 43 % och din provision

från företaget stiger till 5 %–13 % för att du utvecklar och utbildar dina teammedlemmar. Din arbetsinsats avgör din ersättning. Hur mycket du tjänar beror också på om du arbetar med enbart produktförsäljning eller även med rekrytering av nya FBOs.

VINST DIREKT

Till skillnad från traditionella affärsverksamheter behöver du inte investera stora summor för att gå med vinst. Startkostnaden är mycket låg, du behöver inte hålla stora lager och du tjänar pengar redan från din första försäljning. Många arbetar deltid under ett par år och börjar fundera på att leva helt och hållet på sin Forever-verksamhet när de når nivån Manager. Manager blir du när du och ditt team tillsammans beställer för 120 CC under två på varandra följande kalendermånader, alternativt för 150 CC under 3 eller 4 på varandra följande kalendermånader. Då ökar din inköpsrabatt till 48 % och din provision från företaget blir högre ju fler av dina teammedlemmar du leder till framgång: 5 %–18 %.

DIN VIKTIGASTE UPPGIFT

Manager är en väldigt viktig och givande nivå på karriärsstegen. Som Manager fortsätter du att bygga upp din egen verksamhet, men kan också hjälpa andra att bli Managers, som då blir dina downline Managers. För detta belönas du som Manager ytterligare av företaget genom ledarskapsprovision på 2 %–6 % av dina downline Managers omsättning.

LEDARSKAPSPROVISION

Ledarskapsprovisionen fungerar som när artister får betalt för musik de har komponerat; det är en ersättning för arbete som utförts tidigare. När du utvecklar nya Managers som du personligen introducerat till Forever blir du själv:

Senior Manager (2 Managers)

Soaring Manager (5 Managers)

Sapphire Manager (9 Managers; 3–7 % ledarskapsprovision)

Diamond Sapphire Manager (17 Managers; 4–8 % ledarskapsprovision)

Diamond Manager (25 Managers; 5–9 % ledarskapsprovision)

Som du ser, ökar din ledarskapsprovision för varje nivå.

Inspiration

Malin Birkler – Soaring Manager, Sverige



”Mitt val att jobba med Forever är livslångt”

Jag är en levnadsglad tvåbarnsmamma med man och hund. En obotlig optimist som är glad över att jag slutligen hittade min plats utanför boxen. När det såg som mörkast ut fanns räddningen där i form av ett fantastiskt erbjudande.

Under småbarnsåren arbetade jag som egenföretagare med inredning och homestyling. Jag tyckte att jag hade världens roligaste jobb. Ända tills jag upptäckte att jag inte längre prioriterade som jag tyckte var viktigast i livet – mer kvalitets-tid med barnen och mindre tid på jobbet.

HELTID FRÅN START

Det ville jag ändra på, så en dag sålde jag ut hela mitt inredningslager. Just då kändes det som ett stort misslyckande, men det var helt enkelt otänkbart att fortsätta kompromissa med mina egna värderingar. På utförsäljningen mötte jag underbara Sara Wremert som erbjöd mig ett fritt och självständigt jobb. Det fullkomligt strålade om henne och jag blev alldeles för nyfiken för att låta bli att ta reda på om hennes jobberbjudande var något som passade mig.

Sedan dess har vi varit bästa arbetskamrater, nära vänner, och Forever blev min heltidsinkomst från första dagen.

FOKUS PÅ DET ROLIGA

Min största drivkraft och motivation att börja jobba med Forever var att jag fortfarande kunde vara min egen chef, men slapp alla extra omkostnader och dolda arbetsuppgifter såsom marknadsföring, ekonomi och hemsida som jag var tvungen att göra själv i mitt tidigare företag. Här fick jag ett

helt färdigt koncept och kunde fokusera på de roliga bitarna – oerhört lyxigt. Dessutom kostade det inte något extra att få all denna service.

VI LYFTER VARANDRA

Det som betydde mest i början var att jag kunde styra mina arbetstider och anpassa dem efter barnens tider och inte tvärtom. Det är också skönt att träffa så många likasinnade i jobbet, och att vi ser varandra som kollegor, inte konkurrenter. Att samarbeta och lyfta varandras företag var något helt nytt för mig när jag började.

Jag får växa genom interna och externa föreläsare inom hälsa, kost, hudvård och träning. Det berikar min egen hälsa, och främjar mitt mindset både i privatlivet och på jobbet.

SKYNDAR LÅNGSAMT

Min viktigaste strategi för att lyckas är att vara uthållig och lösningsfokuserad. Och att våga be om råd eller hjälp av sina handledare när man kört fast är A och O.

Ibland kan jag bli lite otålig när det inte går så fort som jag vill. Men då påminner jag mig själv om att mitt val att jobba med Forever är livslångt, så det är ingen stress. För mig är det viktigt att jobba långsiktigt och ha roligt på vägen.

Mitt nästa stora mål är att få vägleda andra kollegor mot Chairman's Bonus. Att själv ha klarat det är något jag är väldigt stolt över, men att handleda någon annan mot ett så stort mål måste toppa allt!

Incentives och motivationsprogram



Ibland behövs det en extra energiinjektion i arbetet. Förutom karriärstegens imponerande intäktssystem erbjuder Forever en rad spännande incitament och utmaningar.

Förutom att få en karriär utan lönetak kan du arbeta för att uppnå extra ersättning. Vi hjälper dig på vägen genom att sätta upp delmål och erbjuda utmaningar som driver din verksamhet framåt. Det kan vara tufft ibland – men belöningen är stor! Om du exempelvis kvalificerar dig i intäktssystemet för Forever2Drive får du möjlighet att tjäna upp till 800 € extra varje månad. Använd dem till att köpa en ny bil, åka på en långresa eller helt enkelt som ett extra tillskott till din ekonomi – för det har du förtjänat!

SPÄNNANDE RESOR

Forever ger dig även möjlighet att kvalificera dig till två utlandsresor per år fyllda med både nytta och nöje. Resorna erbjuder föreläsningar som ger kunskap och kompetens, samt möjlighet till socialt umgänge och personlig utveckling. Är du

kvalificerad betalar Forever för resa och boende och du får dessutom fickpengar som förgyller resan ytterligare. Genom att låta dig se världen och hur du kan bygga upp en global business, samt utbildas tillsammans med andra toppledare, visar Forever att företaget vill satsa på dig.

CHAIRMAN'S BONUS

Som Manager har du chansen att ta del av företagets globala vinst via Chairman's Bonus – genom detta program delas flera miljoner dollar ut varje år. Din Chairman's Bonus-check baseras på omsättningen du skapat under kvalificeringsåret och hur många personer du coachat i ditt team. Alla som arbetar med Forever har alltså lika stor möjlighet att ta del av företagets vinst – inte bara ledning och aktieägare. Men det kräver hårt arbete.

Inspiration

Majbritt Thorning – Senior Manager, Danmark



"Stolthet och kunskap är det som tar dig längst i den här verksamheten"

Jag och min familj har äntligen fått våra drömmar uppfyllda. Vi har köpt en stor, gård där vi kan ha våra hästar, vi har bytt soffpotatis-livet mot ett aktivt uteliv och vi har fått en massa kvalitetstid tillsammans. Och jag bestämmer själv över min vardag.

Balans i livet är viktigt, både i jobbet och privat. I min business ska det vara lika delar försäljning och rekrytering. Stolthet och kunskap är det som tar dig längst i den här verksamheten. Kunderna vill inte bli påprackade produkter, de handlar där de känner sig hörda och trygga. Du måste vara trovärdig och ta reda på kundens behov. Jag tar mig alltid tid till att lyssna på individen, oavsett om det är någon från teamet eller en kund.

TAJMING ÄR ALLT

När det kommer till rekrytering är det viktigt för mig att alla nya får ordentlig upplärning och blir hjälpta så att de ser Forever's möjligheter och potential. För att klara detta gäller det att komma ihåg att 80 % av dina kunder enbart vill vara just kunder. 15 % är nyfikna på affärsmöjligheten men har inte tid eller möjlighet att starta just nu, dem kan du återkoppla till senare. Ungefär 5 % är redo att sätta igång nu, det är dem du ska dela din entusiasm och kunskap med.

MÅLET GÄLLER INTE BARA MIG

I privatlivet vill jag ha 40 % Forever och 60 % familjetid. Därför har jag inte aktivt letat nya medlemmar till teamet de senaste tre åren. Jag vill ha tid med familjen, förverkliga mig själv och umgås med vänner. Och så njuter jag av att

kunna vara i stallet och ta hand om våra hästar. Allt detta har hela tiden varit mitt mål med Foreverarbetet. Men nu gäller målet inte bara mig själv längre, det handlar lika mycket om mitt team. Jag vill kunna vara där helt och fullt för dem som vill satsa för att nå framgång. De vet att jag är med dem hela vägen och stöttar, men att det är deras drömmar och deras eget ansvar att kämpa på.

SATSAR PÅ EAGLE

Fem år i rad har jag satsat på att kvalificera mig till Eagle Manager Retreat. Det ger mig så mycket. Dels får jag och familjen en härlig resa tillsammans, och dels vet jag att jag upprätthåller min omsättning, hjälper nya att komma igång och coachar mitt team till en stabil verksamhet året runt.

FRAMTIDA FOKUS

Mitt hjärta bankar fortfarande för Sydafrika där jag tillbringat tio år av mitt liv. Jag vill så gärna kunna fortsätta mitt hjälparbete i de fattigaste områdena där. Just nu jobbar vi med detta från Danmark, men när barnen blir större och vi får mer tid så kommer jag lägga mycket kraft på det. Jag ser verkligen fram emot det, men jag har också lärt mig att stress inte får ta över mitt liv utan att jag måste prioritera. Var sak har sin tid. Och Forever ger mig den tiden.

Det handlar om ansvar

Sedan över 40 år tillbaka är Aloe vera basen för Forever Living Products verksamhet och central i vår produktutveckling.

Aloe verans fantastiska egenskaper har fascinerat och övertygat miljontals människor runt om i världen i många tusen år. Forever's Aloe vera-produkter säljs via återförsäljare på 160 marknader.

FRÅN PLANTA TILL PRODUKT

Forever Living Products är världens största odlare, tillverkare och distributör av Aloe vera. Genom att vi noggrant kontrollerar hela produktionsprocessen, från planta till färdig produkt, kan vi garantera allra högsta kvalitet, vare sig det gäller vår Aloe vera-dryck, våra kosttillskott eller våra hudvårdsprodukter.

PRISBELÖNT KVALITET

Att kvaliteten är oerhört viktig visar även en rad certifieringar och kvalitetsmärkningar som vi har fått runt om i världen. Forever var till exempel först med att få International Aloe Science Councils Seal of Approval. Många produkter är godkända enligt Kosher Rating och Islamic Seal och de flesta av våra kosttillskott är Halalcertifierade.

SAMARBETE OCH OMTANKE

Det sociala engagemanget är viktigt för Forever och företaget ser till att alla medarbetare har en bra och säker arbetsmiljö. Forever samarbetar även aktivt med flera hjälporganisationer och humanitära projekt. Vi vet att världen är större än Forever, och vi vill göra allt vi kan för att hjälpa människor världen över till ett bättre liv.

NÖJDKUNDGARANTI

Vår unika Nöjdkundgaranti innebär att om kunden inte är nöjd med sitt köp kan hen skicka tillbaka varan inom 90 dagar – oanvänd, eller helt eller delvis använd – tillsammans med kvittot och få pengarna tillbaka. Du som FBO får då en ersättningsvara av företaget som täcker kostnaden. Dina kunder kan tryggt prova produkter som de kanske inte skulle ha provat annars. Detta leder oftast till nöjda och återkommande kunder.

Inspiration

Teija Seppänen – Senior Manager, Finland



”Det som fångade mitt intresse var friheten att välja”

När hela familjen var tillsammans på Global Rally på Hawaii 2013. Det är mitt absolut bästa Foreverminne. Utan möjligheten att kvalificera sig genom Global Rally-utmaningen hade vi aldrig kunnat åka dit, det är ett som är säkert.

Min moster försökte få mig att börja jobba med Forever i fyra års tid. Men jag var inte öppen för det, jag hade så mycket annat på gång. Vi hade en nyfödd baby, vi höll på att bygga hus, vår äldre son hade en massa aktiviteter, jag studerade och jobbade samtidigt som Key Account Manager. Och jag älskade det. Jag var inte alls intresserad av att starta upp något mer, jag hade helt enkelt inte tid. Jag var upptagen, men välorganiserad.

NYFIKENHETEN VÄCKTES

Men så hände något i början av sommaren 2004. Min mamma gav mig en DVD-skiva med sexton FBO-stories, och jag hade tid att titta och lyssna. Det som framför allt fångade mitt intresse var friheten att välja. Dessa människor hade det. De behövde inte truga och be någon annan för att få vintersemester tillsammans med sina barn. De var fria. Det var inte jag. Det var något jag längtat efter. Jag blev nyfiken på Forever och affärsmodellen, och jag påbörjade min Forever-resa.

5-SYSTEMET

Vad jag gillar mest med det här jobbet? Människorna. Det är både utmanande och givande att arbeta med olika slags människor. Jag tycker om att potentialen är så enorm för

dem som är villiga att arbeta. Ända sedan jag började har jag haft mitt eget ”5-system”:

- Jag jobbar med 5 nya FBOs
- Jag satsar på 5 Managers som verkligen vill komma vidare
- Jag hjälper nya att i sin tur hitta 5 kunder och 5 FBOs
- Jag promotar 5 produkter för säsongen till mina kunder

Och när mitt team sett hur jag gör förväntar jag mig det samma av dem. Jag gör inte andras jobb.

TÄNK BUSINESS

Den största utmaningen är människors förmåga till, eller brist på, beslutsamhet. De flesta förväntar sig omedelbar belöning. De tänker som en anställd, eftersom det är den bakgrund de flesta av oss har. Men när du blir FBO måste du börja tänka som en entreprenör. Jag säger till mitt team att göra något med sin business varje dag, och de som gör det kommer se resultat, vilket i sin tur motiverar dem. Jag kan inte förändra människor, så jag låter dem själva välja.

ORIGINALET ÄR BÄST

Min personliga Foreverfavorit är Forever Aloe Vera Gel. Jag provade den första gången 2004. Först tyckte jag att den smakade lite väl hälsosamt, men efter ett par månader hade jag blivit ”Aloe-törstig”. Den är så fräsch och min kropp talar om när den behöver lite extra Aloe vera. Jag gillar alla smakerna, men originalet är bäst.



IF IT DOESN'T MAKE YOU SMILE, CHANGE IT!



Levet som du vill ha det!

Om du vill ta kontroll över din tid, din ekonomi och din framtid är det här rätt möjlighet för dig. Ta chansen att forma ditt liv så som du vill ha det genom att påbörja din resa med Forever idag.

Som FBO är du din egen, med alla de fördelar och den flexibilitet som det innebär, men du står aldrig ensam.

Du är trygg. Forever är ett stort och stabilt företag – en perfekt partner att ha i ryggen när du startar din egen verksamhet. Du ingår i ett inspirerande nätverk av FBOs som gärna delar med sig av sina erfarenheter.

Till din hjälp har du även dina handledare som hjälper dig på vägen till framgång. Visionen är lika enkel som framgångsrik:

Vi ger dig möjlighet till ett rikare liv.

Du använder helt enkelt Forevers produkter och rekommenderar dem vidare till andra. Och berättar om affärsmodellen för folk i din omgivning som är nyfikna på vad du sysslar med. Svårare än så är det inte.

GÖR SÅ HÄR:

- Kontakta den FBO som gav dig den här broschyren, eller hitta din närmaste återförsäljare på foreverliving.se.
- Registrera dig och lägg din första order.
- Utveckla en affärsplan tillsammans med din handledare.
- Använd produkterna själv.
- Dela med dig av dina upplevelser av produkterna och affärsmöjligheten till andra människor.
- Bygg upp upp ditt eget team och visa vägen till framgång.

Genom att hjälpa andra till framgång, blir du själv framgångsrik och kan skapa det liv som du drömt om.

Så, vad väntar du på?

Kontakta mig gärna, så berättar jag mer:

